



# 24 навыка помощника инфобизнесмена

Алексей Мальцев и издательство Info-DVD

2015

**Здравствуй!**

Меня зовут Алексей Мальцев.

Более 2 лет я проработал помощником у топовых инфобизнесменов российского рынка:

- Александра Белановского (партнёр Андрея Парабеллума)
- Евгения Вешкурцева (долларовый миллионер из сферы MLM).



Эта работа дала мне множество ценного опыта, навыков, знаний и знакомств.

Я общался с интересными людьми, делал масштабные запуски интернет-тренингов (например, «Личная власть 2» Андрея Парабеллума и Александра Белановского), зарабатывая при этом в качестве помощника от 30 000 до 140 000 рублей в месяц.

На основе своего опыта я составил список из 24 практических навыков, которыми должен владеть помощник инфобизнесмена.

В нём отражены задачи, с которыми вы будете иметь дело, работая помощником.

Овладев навыками из данного списка, вы всегда будете востребованы и за вашу работу инфобизнесмены будут готовы хорошо платить: от 15-20 тысяч на самом первом этапе и до 50-70 тысяч впоследствии. (Мой рекордный заработок в роли помощника – 140 000 рублей.)

## Протестируйте себя

Используйте список как чек-лист. Отметьте те навыки, которыми вы владеете на уверенном или хотя бы базовом уровне:

- Знание рынка инфобизнеса (что такое инфобизнес, как устроен, какие есть игроки на рынке, какие существуют форматы инфопродуктов, роли в организационной структуре и т.д.).
- Копирайтинг (написание рекламных текстов, заголовков, текстов для объявлений, текстов писем).
- Быстрая обучаемость, работа с информацией.
- Самоорганизация и работа с планировщиками задач.
- Работа в команде и ведение документооборота.
- Навыки делегирования задач, работа с фрилансерами.
- Создание и обработка контента (транскрибация аудио и видео, оформление статей, создание электронных книг).
- Простая работа в Photoshop (создание баннеров, обложек электронных книг и инфопродуктов, наложение текста на картинку и т.д.).
- Ведение групп в социальных сетях.
- Ведение канала YouTube.
- Ведение email маркетинга.
- Создание одностраничных сайтов (landing page).
- Настройка таргетированной рекламы ВКонтакте.
- Умение общаться с клиентами (в режиме службы поддержки).
- Умение работать с CRM системами для учёта продаж.
- Простой монтаж видео (обрезка, склеивание, наложение звука).
- Создание презентаций в PowerPoint.
- Работа с WordPress сайтами (администрирование, публикация статей, установка плагинов).
- Регистрация и настройка домена и хостинга.
- Использование аналитики сайтов (Яндекс Метрика).
- Подключение и настройка платёжных систем.
- Создание и модерация вебинаров.
- Ведение партнёрской программы и умение общаться с партнёрами.
- Навык холодных звонков.

## А теперь оцените свои результаты:

**Больше 19 отмеченных навыков** – вы уже готовы для работы помощником.

**От 12 до 19** – у вас хорошая база, надо только подтянуть ещё немного.

**Меньше 12** – вам придётся потратить пару месяцев, чтобы обучиться всему, что нужно. Это не так сложно, если есть достаточное желание и целеустремлённость. Я сам когда-то начинал с этого же уровня.

**P.S.:**

Пишите свои вопросы и комментарии в моей группе [«Как стать помощником инфобизнесмена»](#). Я или мои коллеги обязательно вам ответим в короткие сроки.